ヨリタ歯科クリニック 平成17年度 新率歯科医師募集

まだ知らない本当のあなたに出会えます



(さて、私はどこにいるでしょう)

ドリームマスター 寄田幸司

はじめに

まずこの小冊子の表紙を見て、あなたは**ビックリ**したことでしょう。 (もう20年前の写真です) そして、このタイトルに。

これは平成17年度の歯科医師の求人募集のため作成しました。

しかも、岡山大学テニス部員へのものです。

本来、待合室であなたにお読み頂くものではありません。

まして、「だれかイイ人がいたら紹介して下さい」とお願いしている訳でも ありません。では、何故あなたに是非読んで頂きたいと思っているのか 疑問に感じたことはありませんか。

当院の勤務医の先生が皆、生き生き働いているのか? やりがいを感じ、あなたに接しているのか?

その答えがここに書いてあるのです。

決して給与が高いためではありません。休みが多いからではありません。 私が1番誇れるのは、勤務医を含め、メンバー全員の、

仕事に対する情熱の高さです。

これは、他のどの医院にも負けません。自信があります。 その素晴らしいチームメンバーが**どのようにして集まる**のか、 **当院を選んでいるのか**を知ってもらいたいのです。

この小冊子を最後までお読み頂いたあなたは 「やっぱりそうだったのか~!」「たまたま集まったんじゃないよね~」 と納得することでしょう。

> 私の院長としての重要な役目の1つはここにあります。 優秀なメンバーが集まることであなたに**信頼と満足**を 与えることが出来るのです。

これからも**素晴らしいメンバーが集まる医院作り**をお約束します。 あなたに安心して来院して頂くために。



この事実だけでは、他医院とあまり変わらないでしょう。 明らかな違いは**退職理由**です。

5人のうち、**4人は衛生士の道**を進み、**1人は看護士**になります。

そうです。意識が高まりすぎ、現状の自分では満足できなくなったのです。 2年間勤務している間に新しい自分を発見し、

そして実現するために**行動を起こしたのです**。素晴らしいことです。

しかもその内2人は4年制の大学を卒業しているのです。

普通ではあり得ないことです。

このように常識では起こり得ないことが現実に起こるのが **ヨリタ歯科クリニック**です。

しかもこれはほんの一部を紹介したものにすぎません。

この1年間さらに詳しく知りたいあなたは私の講演を聞いて下さい(笑) それでは何故このような結果が得られるのでしょうか。

あなたは「とても私には出来そうもない」と思うかもしれません。 実は出来ないのではないのです。ただ単に**やり方を知らないだけ**です。 やり方を知らないから時間がかかる、成果が出ないのです。

「あ~私はダメだ」と決め付けてしまうのです。

考え方を変える、価値感を変える、そうすれば自然とやり方も変わります。 明らかに**結果も変わります**。

人と違うことをするから人と違う結果が出ます。

言い変えれば、**行動する前に結果を知ることが出来る**のです。 是非あなたに、私と一緒にこのことを学んでほしいと思っています。





ヨリタ歯科クリニック 勤務医募集のお知らせ あなたの理想の歯科医師確立へのお手伝いをさせてください。

こんにちは。ヨリタ歯科クリニック 院長寄田幸司です。 岡山大学2期卒業、現OB会会長です。テニスは全く上手くありません。 そして**ワクワク楽しい歯科医院実践会会長、 自称ワクワクプランナー**です。

> といっても、何のことかさっぱり理解できないでしょう。 実は私も時々、訳が分からなくなることがあります。 まぁ、そんな話はさておき本題に入ります。 今回、初めて**勤務医を公募**します。

現在、私を含めて4人のドクターが全て**テニス部のOB**であるため、まず **テニス部員の人に声を掛けることにしました**。

> しかし、私がOB会会長であるからしかたなく、 ということでは申し訳ありません。





(夢を追っていた頃の私です)

本当に私の考え方や、医院理想に共感して頂ける人に

当院を選んでほしいと考えております。

当院のことを知りたい方は、資料をご覧ください。

さらに詳しく知りたい方は**ホームページ(http://www.yorita.jp)**に アクセスしてください。 私があなたに一番お伝えしたいことは、ただ単に勤務時間や給与、場所や 医院の規模だけで、就職先を決めるのは間違っているということです。

一番大切なのは医院理念です。これに共感しない、または医院理念のもとに チームワークが確立しているところでなければ、

あなたの力を思う存分発揮することは不可能です。

勤務医時代**あなたが仕事にやりがいを与えてくれる環境**にいてこそ 開業して**地域で一番信頼される医院**になることが出来ます。

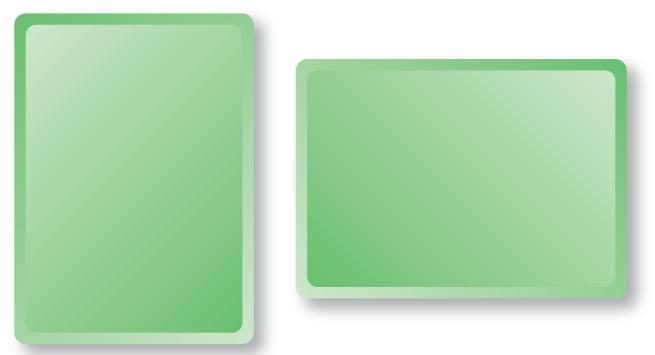
技術だけ習得しても、成功するとは限りません。

歯科医師としての考え方、目指す方向、 理想の自分を確立することが最も大切です。

私はそのお手伝いをします。

しかし、私の医院が全ての人に魅力的であるとは断言出来ません。 いや、そんな医院はあり得ないでしょう。

そんな医院があれば、それは逆に全く特徴のないありふれた医院だからです。



(↑今も変わらない情熱を持ち続けている吉田先生です)

私の医院は、ある人からは、かなり魅力的に見えていると思います。 しかし、ある人から見れば、全くそうは見えないでしょう。 言い換えればヨリタ歯科クリニックはかなり、

ユニークな医院であるという表現が正しいかもしれません。 ここまでお読み頂き有難うございます。

さらに興味のあるあなたはこの先を読んでください。

先に述べたように、実は**勤務医の公募は今回が初めてです**。

開業して10年、私1人の方が"気楽"なこともあり 勤務医を採用する考えは全くありませんでした。

たとえ忙しくても、私が誠心誠意、1人1人の患者様を治療するのが 当然だと考えていたからです。

今でもその気持ちは全く変わっておりません。

しかし、今では3人のテニス部の後輩の先生と楽しく治療を行っております。 何故、考え方が変わったのか。

きっかけは私の妻の開業です。

まだ子供が小さかったため、妻1人での開業では何かあった時患者様に 迷惑がかかるというマイナス思考の理由から勤務医の先生(永井先生)に 妻の開業に合わせてお手伝いして頂くことになりました。 しかし私の心配ははずれてしまいました。





(いつも輝いている永井先生です) (やはり、吹田先生は熱かった)

開業当初、あまりに暇だったため2人のドクターは必要なかったのです。 ということで、私の医院に週3回来て頂くことになったのです。 このように初の勤務医の採用は不純(?)な動機から始まりました。 しかし、その結果、**私の考え方は360°(?)変わりました**。 変わりすぎて私が以前勤務医だった時のようにさらに複数の勤務医を必要とする システム、担当医制による1人の患者様に時間をかけて丁寧で 高度な治療を心がけて行うという私の歯科医師としての

出発点(原点)に戻ってしまいました。

同時に勤務医を採用して、ある重大な事に"気づき"ました。

それは卒業後、数年間の本当に大きな時期、ある意味あなたの医師として考え方方法か決定してしまう時期にあまりに情報不足のため、安易に勤務先や入局先を 決めてしまっているということです。

明確な目的を持たずに就職している人が多くいることにを驚きました。 就職してしまってから「自分には合ってなかった」「思っていたのと全く違う」 「院長に失望した」「院長がやりたくないことを押しつけられているだけだ」 と気付いても遅すぎます。

私はあなたにそんな失敗はしてほしくありません。



(私が誇る、チームメンバー達です)

私が勤務医を採用して3年、試行錯誤の末、やっと思うような結果が 得られるようになりました。

当院の考え方を理解して頂いたあなたに

"当院を選んで頂いて有難うございます、あなたの考えている理想の 歯科医師の確立のため一緒に勉強しましょう"

と胸を張って言えるようになりました。

(チョット言い過ぎかもしれませんが)

それぐらい自信があります。

まだ結果は出ていませんが、3人が開業すればすぐに実証されるでしょう。 多くの患者様が集まる医院になることは疑う余地もありません。

(よほど立地条件が悪くなければ)

「東大阪では開業せんといてネ!」と、

顔を合わすごとに念を押しています(笑)

突然ですが成功する開業医を目指すあなたに質問します。

- 1. あなたはどんな歯科医師になりたいですか。具体的にお答えください。
- 2. **10年後のあなた**を想像したことがありますか。 具体的にお答えください。
- 3. あなたの**理想のセルフイメージ**を明確にお答えください。
- 4. 理想のあなたに近づけるため、今あなたは具体的に何をしていますか。
- 5. あなたの周りに**尊敬できる歯科医師**がいますか。 **目標となる先輩**はいますか。そしてその先生のどの部分が魅力的ですか。
- ●5つの質問に全て明確に答えられたあなた。

当院に来ても勉強することはありません。

私は何1つ教えることもありません。

あなたは間違いなく素晴らしい歯科医師になれます。

●4つの質問に自信を持って答えられたあなた。

是非当院に見学に来てください。

いくつかの候補があれば1番最後に見に来てください。

他のどの医院よりもあなたを引き付けることでしょう。

●3つやっと答えられたあなた。

当院に就職するのがあなたの成功の近道です。

まず、私に会ってください。きっとあなたの将来に対する不安が晴れていることでしょう。そして夢と希望に満ち溢れた自分に気づくでしょう。

- ●2つ何とか答えられたあなた。
- 6年間の学生生活を無駄に過ごしている可能性があります。

(言い過ぎで申し訳ありません)

もっと、本を読んだり、演劇を見たり部活に集中してください。

今からでも遅くはありません。**自分を見つめ直す時間を持ってください**。

自分が何をしたいか分からなければ、自分に合った就職先や大学が

見つかるはずがありません。

ただ、何となく大学に残る、仲のいい先生や友達がいるのでという理由で あなたの大切な将来を決めないでください。

●全く答えられなかったあなた。

迷わず当院に就職してください(笑)

1から指導しましょう。しかし答えは自分で見つける必要があります。

給与はあまり出すことは出来ないかもしれません。

最後までお読み頂いて本当に有難うございます。

上記の内容は**「楽球」**にも書いたものと重なる部分もあると思いますが 是非あなたに理解してもらいたいことです。

> さらにもっと、もっと当院のことを知りたいあなたは **3人の勤務医の先生**に連絡を取ってください。

直接お話することで、より深く理解出来ると思います。 **彼らはあなたの先輩**です。

あなたの将来について、真剣に**アドバイスしてくれる**でしょう。 そして、当院への就職希望の方は、**必ず当院に見学に来てください**。 見学のポイントは医院の内装や設備ではありません。 私でもありません。

私の自慢である**勤務医を含めたチームメンバー達**です。 彼女たちが**生き生きと働いている姿**を見てほしいと思います。 私が一番大切にしているのは「チームワーク」です。 強固なチームワークは明確な**医院理念の共有**が無ければ ありえません。

チームメンバー全員が同じ方向を目指しているからこそ、 **魅力的な医院**が出来るのです。

そしてあなたも **"こういう医院なら私も働いてみたい!"** と 確信することでしょう。

見学の交通費は残念ながらお出しすることは出来ません。 しかし、この案内をお読みして来て頂く以上、 もしあなたが見学し、失望することがあれば、 思っていたのと全く違うと感じることがあれば、 その場合は交通費は全てお出しします。

御興味のあるあなたは、今スグご連絡ください。 TelO729-66-1128

採用は1名のみのため、**すぐに決まってしまう可能性**があるからです。 そして見学時、何か自分をアピールするようなものをご持参ください。 **是非、自分を売り込んでください**。 私の今までの話では、あまりに漠然としてよく理解出来ないかもしれません。

本当にヨリタ歯科クリニックに勤務することで

「新しい自分に生まれ変わるのか」「まだ知らない本当の自分に出会えるのか」

あなたは疑問に思っていることでしょう。

私がこれ以上熱く語っても逆効果です。

それではここで、当院に就職したあなたの先輩たちに 実際に起こった不思議のほんの一部を紹介します。

まずは永井先生です。

他医院では3年間の勤務の後、当院に就職しました。(H13.3月) 今では、小児担当医として当院ではなくてはならない存在です。

当院に来て実現したこと

- 毎月1回「マザースクール」を開催しています。保護者だけでなく、時には他院からの見学者も参加します。
 - ・地域での予防活動を行なっています。

幼稚園や子育てサークルなどで、「**むし歯ゼロ大作戦**」と題した 講演を行なっています。

・小冊子や歯科専門誌への執筆。

小冊子「ココがポイント!明日から出来るワクワク楽しいむし歯予防」

月刊デンタルダイヤモンド 2004年春期増刊号

「予防歯科導入の、展開とキーポイント」

小児歯科医として紹介されています。

今では、以前の勤務先の同僚の先生からも、 あまりの変化に**ビックリ**されているようです。





当院は、"健康な人が健康を維持するために集まる医院"を 目指しております。

私たちの理想の医院作りに一緒に協力してくれる人、 そして全ての面で、自信の持てる歯科医師になりたい人に 是非当院を選んで頂きたいと思います。









(今のあなたと同じ大学時代の私です。輝いて見えるでしょうか? 実は、今の私はもっと輝いています(笑))

ドリームマスター 寄田幸司

吉田先生

大阪大学第1口腔外科、関連病院勤務後、当院勤務(H14,4月) 持ち前の明るさと、行動力を思う存分発揮できるようになり、 **大ブレーク**しました。味方で良かったとホッとしています。

当院に来て実現したこと

なんといっても「**世界ウルルン滞在記 視聴者スペシャル**」出演でしょう。 これは「**チームワークの勝利**」という意見もあります。

8013人の公募の中から見事選ばれました。

地元、高知新聞にも大きく掲載されました。

各地で講演活動を行なっています。

テーマは「夢」。私も夢は願えば叶うことを、 身を持って教えて頂いた1人です。

・今まであまり本を読まない彼が多くの本を読み、勉強会に参加し、 見学に行っています。

彼の行動力は今ではもう誰も止めることはできません

(止める必要はありませんが)。

ホームページの作製

ヨリタ歯科クリニックのホームページは**スゴイ**という声が 多く寄せられています。

実は私が作ったものではありません。

吉田先生が中心になってチームメンバー全員で作製しています。 彼がいなければ、今思うとゾッとします。



吹田先生

岡山大学第1補綴勤務後、当院勤務(H15.4月) たった1年だからまだたいしたことはしていないとあなたはお思いでしょう。 そんなことはありません。

彼のポテンシャルのスゴさには、私を含め、全員一目置いています。

(たった1年で実現したこと)

・彼の**勤務能力、管理能力**は素晴らしいものがあります。

夢を語る(夢しか語らない) 私の提案をことごとく実現させてくれます。 **チームメンバーのレベルアップ**も、彼が中心に行なっています。

・彼も素晴らしいスピードで本を読み、講演会に参加し、見学に行っています。今は「フォトリーディング」と「マインドマップ」にはまっています(?)・決して実務だけではありません。

インプラントもバンバン行なっています。 今では**コーヒーにミルクも砂糖も入れなくなりました**。

(コレが1番変わったことかも)





ここで、素晴らしい歯科人生を歩もうとしているあなたへ、 彼ら3人からの**心温まる直筆のメッセージ**をお届けします。 これらは、志の高いドクターの話です。

開業を目指す彼らにとって学べる環境さえ与えれば、どんどん吸収します。 それは、**砂漠に水を撒く**のと同じです。

アッという間に吸い込まれていくのです。

ですから当院を選ぶあなたなら、同じことが起こるでしょう。

私が本当にあなたに知ってほしいのは、

私の愛するチームメンバーに起こったことです。

そのほんの1例をお話しします。

一般的に**アシスタント**は助手と呼ばれ、診療補助や器具の滅菌など、 裏方の仕事が多いです。

> 就職時、アシスタント業務をあまり理解することなく 就職する人がほとんどです。

このため、周りの先生の言葉では、「意識の高いアシスタントがいない」 「今どきの人はあいさつもろくにできない」

「仕事中でも遊びのことばかり考えている」という声を多く聞きます。

それは、その人にやりがい、生きがいを生む仕事、

責務を与えていないために起こることです。

当院ではどうでしょう。

2年前、3人いたアシスタント(私は**予防アドバイザー**と呼んでいます) が、全員退職しました。

そして新たに採用した2人の予防アドバイザーが、 今春2人ともまた退職しました。

5人ともよくできる人でした。とても残念でした。





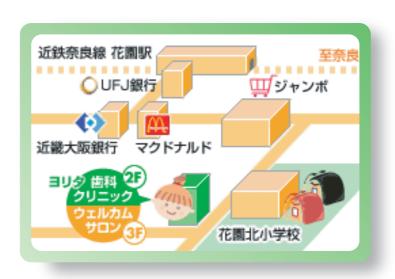
院内写真



勤務地

東大阪市花園本町1-6-22 Tel 0729-66-1128 URL http://www.yorita.jp 近鉄奈良線花園駅下車徒歩2分





勤務条件

常勤歯科医師

勤務時間

平日 9:30~13:00 15:00~8:00

土曜日 9:30~13:00 2:30~5:30

休日 日曜日・祝日・水曜日(但し、祝日のある週は水曜日出勤)

有給 年5日

交通費全額支給 保険 歯科医師保

給与 初任給 250,000円(手当て含む) 昇給 年1回 約40,000円 ボーナス 一部歩合制

診療内容 一般歯科 歯科小児歯科 予防歯科 矯正歯科 インプラント 歯周治療